

Некоторые вопросы отражения процессов глобализации в макроэкономических расчетах

Александра Андреевна Ляпина

Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова, г. Москва, Россия

В настоящее время весьма актуальным становится вопрос отражения процессов глобализации в макроэкономических расчетах, в частности ряда показателей СНС и платежного баланса. К таким темам, затрагивающим мирохозяйственные связи, относятся, например, электронная торговля, трансграничное инвестирование, услуги по обработке материалов, личные трансферты. Автором статьи дается характеристика изменениям в СНС 2008, касающимся отображения современных мирохозяйственных отношений и согласования принципов национальных счетов и платежного баланса.

В статье излагаются методологические положения, принятые в национальных счетах и платежном балансе, показаны сложности построения современных макроэкономических показателей, обусловленные нерыночным ценообразованием и рядом других факторов, связанных с глобализацией.

Рассмотрены особенности учета передачи патентов, лицензий и ноу-хау по трансфертным ценам в рамках многонациональных предприятий. Показаны варианты отражения трансфертных потоков между резидентами и нерезидентами, а также затронута достаточно новая тема межпоколенческих трансфертов.

На основе проведенного исследования обозначены наиболее важные проявления глобализации с точки зрения статистического анализа современного социально-экономического развития.

Ключевые слова: макроэкономические расчеты, глобализация, национальные счета, платежный баланс, многонациональные предприятия, электронная торговля, аутсорсинг, личные трансферты.

JEL: C82, F01, F62.

Для цитирования: Ляпина А. А. Некоторые вопросы отражения процессов глобализации в макроэкономических расчетах. Вопросы статистики. 2018; 25(7):62-71.

Selected Issues in Representing Globalization Processes in Macroeconomic Calculations

Aleksandra A. Lyapina

Lomonosov Moscow State University, Moscow, Russia

Today the question of representing globalization processes in macroeconomic calculations, in particular, in several indicators of the SNA and balance of payments, is becoming very relevant. The topics that touch upon global value chains include for example e-commerce, cross-border investments, material processing services, personal transfers. The authors describe changes in the 2008 SNA that concern representing modern global economic relations and harmonization of national accounts and balance of payments.

The article presents methodological guidelines adopted in national accounts and balance of payments; it demonstrates challenges associated with constructing modern macroeconomic indicators that are caused by the non-market price formation and several other issues related to globalization.

The specifics of recording the transfer of patents, licenses and know-how at transfer prices within the multinational enterprises are reviewed. The ways to make transfers between residents and non-residents are shown, along with a fairly new topic of intergenerational transfers.

On the basis of the study, the most important phenomena of globalization are identified from the point of view of statistical analysis of modern social and economic development.

Keywords: macroeconomic calculations, globalization, national accounts, balance of payments, multinational enterprises, e-commerce, outsourcing, personal transfers.

JEL: C82, F01, F62.

For citation: Lyapina A.A. Selected Issues in Representing Globalization Processes in Macroeconomic Calculations. *Voprosy statistiki*. 2018; 25(7):62-71.

Адаптация международного стандарта по теме национального счетоводства (СНС 2008) к отечественным условиям требует решения ряда сложных методологических и информационных проблем [1-6] и связана с необходимостью адекватного отражения глобализации в макроэкономических расчетах [7]. Настоящая статья базируется на документе ООН по глобализации [8]. В документе ООН отмечается, что диверсификации инвестиций на зарубежных рынках способствуют современные средства коммуникации и дерегуляция рынков. Трансграничное перемещение финансовых потоков, включая иностранные инвестиции, является фактором мировой интеграции, которую называют глобализацией.

В статье рассматриваются статистические аспекты проявления глобализации, которые имеют наибольшее значение для экономики России.

Электронная торговля и глобализация. В настоящее время электронная торговля является ярким признаком глобализации и демонстрирует весьма существенные темпы роста. Согласно некоторым данным¹, в 2016 г. рост рынка интернет-торговли в России составил 21%. На трансграничные операции, то есть на поставки импортных товаров напрямую российским гражданам из-за рубежа, приходится немалая доля данного рынка. Количество международных посылок, которые были присланы в Россию, почти удвоилось, и эта тенденция, согласно прогнозам, сохранится в дальнейшем. Основные поставщики в Россию – это Китай, Евросоюз и США. Установленный в стране порог беспошлинной торговли высок; в результате для многих транзакций не предусмотрены налог на добавленную стоимость, таможенные пошлины и затраты, связанные с сертификацией и декларированием (отметим, что стоимость отдельной покупки в зарубежном интернет-магазине, как правило, была в разы меньше установленного беспошлинного порога). Ситуация с трансграничной электронной торговлей приобретает некоторые особенности в связи с тем, что Россия входит в Евразийский экономический союз (ЕАЭС) с общим экономическим пространством. Данный союз предполагает свободное движение товаров, услуг, капитала и рабочей силы на его территории.

Относительно глобального вектора развития электронной коммерции в будущем и ее значения для экономик многих стран следует особо отметить, что ей предрекают большую роль в развитии среднего и малого бизнеса, так как она позволит малым предприятиям находить партнеров в разных странах по всему миру. Это является принципиально новой возможностью продавать и покупать продукцию для таких предприятий.

Электронная торговля включает торговлю товарами и услугами, которые потребители заказывают через Интернет и которые затем могут быть доставлены по Интернету или физически, например по почте или с курьером. Заказы по телефону или факсу не относятся к электронной коммерции, так как она подразумевает наличие и использование специальных программ.

Электронная торговля представлена в национальных счетах, но ее отражение связано с определенными трудностями, которые должны быть приняты во внимание экспертами и другими заинтересованными лицами при использовании макроэкономических данных о внешней торговле. Перечислим некоторые из них. Перемещение новых товаров, которые не подлежат статистическому охвату до определенного времени, так же как и перемещение товаров с малой стоимостью между странами посредством электронной коммерции, может оказаться по ряду причин вне статистического учета. Кроме того, могут быть недооценены трансграничные транзакции при оказании услуг. Определенные трудности может создать учет влияния электронной торговли на индексы цен и, соответственно, дальнейшее применение этих индексов в статистике. Существует также проблема охвата трансграничного перемещения товаров от производителя к потребителю и от одного производителя к другому производителю.

Также следует заметить, что электронная торговля отражается в первую очередь в платежном балансе, и в последующем в СНС используются данные платежного баланса.

Специалисты обращают внимание на торговую маржу в связи с электронной коммерцией. Такая маржа отражает разницу между ценой, по которой товар продается, и ценой, по которой он мог бы быть куплен на дату его продажи. Такая маржа может быть разной для одного и того же

¹ Согласно данным специалистов Ассоциации компаний интернет-торговли (АКИТ). URL: http://www.ng.ru/economics/2017-03-15/4_6948_china.html?id_user=Y.

вида продукции, торгуемой на рынке интернет-торговли и обычном рынке продаж. Фирмы могут приобретать одну и ту же продукцию только частично посредством интернет-торговли, и это обстоятельство осложняет получение данных для вычисления маржи.

Указанные выше преимущества для иностранных интернет-магазинов обусловлены отсутствием в российских условиях необходимости осуществлять некоторые виды платежей, например пошлины. Справедливости ради отметим, указанные особенности относятся в первую очередь к частным лицам, связаны с формированием маржи, которая будет отличаться от маржи, получаемой за рамками интернет-торговли. Заметим, что в ближайшее время беспошлинный порог для интернет-посылок для личных целей будет существенным образом снижен.

Что касается схем электронной торговли в форматах, например, «бизнес - бизнес», «бизнес - потребитель», то проблемы учета, на наш взгляд, заключаются в следующем. Продажи через Интернет фирмами рассматриваемой страны различным группам потребителей данной страны и за рубежом могут быть некорректно оценены (продажи иностранным потребителям могут быть ошибочно отнесены к отечественным потребителям и наоборот, что повлияет на оценку внутреннего потребления и экспорта).

Электронная торговля может осуществляться между потребителями, например, при перепродаже вещей, что не должно влиять на оценку ВВП. Однако сопутствующие этой торговле платежи и комиссионные учитываются в национальных счетах как часть расходов домашних хозяйств. Если интернет-фирмы, через которые проходят транзакции не относятся к стране, в отношении которой ведется статистика, требуются специальные дополнительные расчеты по импорту услуг и по потреблению домашних хозяйств, отражающие комиссионные и прочие платежи.

Вопрос об электронной торговле важен и в контексте возможного уточнения методологии индекса потребительских цен. На первый взгляд, два фактора влияют на этот индекс: доля покупок через Интернет и изменения цен на эти покупки. Но специалистами ведутся дискуссии на тему: требуется ли учет электронной торговли при построении индекса потребительских цен? Возникновение такого вопроса продиктовано следующими обстоятельствами. Есть мнение, что

индекс потребительских цен предназначен для оценки инфляции внутри страны. В таком случае товары и услуги, полученные потребителями через Интернет, не стоит включать в этот индекс. Другой аргумент против включения электронной торговли состоит в том, что в условиях расширения такой формы торговли будет одновременно происходить влияние на цены аналогичной продукции на внутренних рынках в традиционных магазинах, и это приведет к соответствующему понижению цен на эту продукцию. Следовательно, роль электронной торговли незначительна. Кроме того, доля электронной торговли пока не столь велика в общем объеме покупок, которые совершают потребители.

Сокращение затрат, усиление конкуренции, более эффективная организация производственного процесса являются теми преимуществами, на которые обычно ставят акцент, когда говорят об электронной торговле как одном из проявлений глобализации. Но есть еще важные моменты, связанные с трансграничной электронной торговлей, которые влияют на модель потребления, фактически трансформируя ее [9]. Транзакции, касающиеся электронной торговли, между предприятиями в разных странах будут оказывать влияние на распределение рабочей силы на международном уровне. «Обычные» магазины будут закрываться в результате развития электронной торговли, что может привести к изменениям транспортной структуры и стать в каких-то случаях причиной повышения интенсивности использования транспортных средств.

Все перечисленные моменты, безусловно, имеют большое влияние на макроэкономику и в конечном итоге в каких-то случаях могут иметь косвенное влияние на экологические аспекты развития экономики ряда стран. Это обусловлено тем, что интенсивный рост и расширение электронной торговли приведет к изменению структуры экономики во многих странах и соответствующих потребительских стандартов. Так как значение электронной торговли для российской экономики будет возрастать, то она должна найти свое адекватное отражение в макроэкономической статистике.

Трансграничное движение рабочей силы и денежных средств. Отражение трансграничного перемещения рабочей силы, соответствующих денежных переводов и трансфертов является весьма

актуальной темой для России ввиду увеличения миграции рабочей силы.

В Руководстве по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБ 6) [10] под денежными переводами понимаются *доходы* домашних хозяйств, поступающие в основном из зарубежных стран и возникающие в связи с временным или постоянным переездом людей в эти страны. Денежные переводы включают деньги, электронный перевод средств, а также перевоз по неофициальным каналам денег и товаров через границу [10, с. 346]. В РПБ 6 говорится о том, что они состоят в основном из денежных средств и неденежных объектов, отправляемых или передаваемых физическими лицами, которые мигрировали в другую страну и стали ее резидентами; а также из чистой оплаты труда сезонных и других прибывающих на короткий срок работников, работающих по найму в стране, в которой они не являются резидентами.

Данные о денежных переводах, таким образом, в основном складываются из двух статей платежного баланса: дохода, который получен работниками в странах, где они не являются резидентами (или от работодателей - нерезидентов), и трансфертов резидентов одной страны резидентам другой [10, с. 346].

В случае с оплатой труда (за вычетом налогов, отчислений на социальные нужды, транспорта и поездок), если денежный перевод в виде оплаты труда осуществляется между сезонным рабочим и работодателем в стране временного пребывания данного работника, это будут взаимоотношения между нерезидентом и резидентом. Если сезонный рабочий передает заработанные деньги другим людям, с которыми у него общее резидентство, такая операция не попадает под определение денежных переводов и не может рассматриваться в рамках платежного баланса. Это взаимоотношения между резидентами или внутри домашнего хозяйства.

В платежном балансе в счете первичных доходов отражается начисленная оплата труда в целом. Для получения величины той части денежных переводов, которая связана с оплатой труда, производятся дополнительные расчеты, подразумевающие вычет расходов на транспорт и поездки, соответствующих налогов и отчислений на социальное страхование.

Общая сумма денежных переводов и трансфертов некоммерческих организаций, обслу-

живающих домашние хозяйства (НКОДХ), равна общей сумме денежных переводов плюс текущие трансферты в пользу НКОДХ плюс капитальные трансферты в пользу НКОДХ. Общая сумма денежных переводов равна сумме личных денежных переводов и социальных пособий. Личные денежные переводы включают личные трансферты, оплату труда (за вычетом налогов, отчислений на социальные нужды, транспорта и поездок), капитальные трансферты между домашними хозяйствами резидентов одной страны резидентам другой. Личные трансферты являются стандартным компонентом, а остальные составляющие являются дополнительными компонентами [10, с. 348].

Статья «Поездки» отражает операции по приобретению товаров и услуг в стране физическими лицами, которые прибыли в страну, но не являются ее резидентами. Связанные с поездками расходы приграничных, сезонных и других категорий работников, которые приезжают на короткий срок в страну, следует вычитать из оплаты труда. Такие расходы (на товары, услуги проживания, услуги, связанные с питанием, и т. п.) рассматриваются как покупки за рубежом приграничных, сезонных и других категорий работников и являются импортом для стран их происхождения.

Заметим, что прежде в платежном балансе фигурировала статья «денежные переводы работающих». В новой редакции платежного баланса она заменена на «личные трансферты». Денежные переводы работающих продолжают использоваться в качестве дополнительной статьи.

В настоящее время растет интерес к учету влияния возрастного состава населения и численности разных поколений на потребление или производство. Стандартные показатели национальных счетов обходят эту тему стороной и рассчитываются в целом на все население. В этой связи как дополнительное направление под эгидой международных организаций развивается система национальных трансфертных (межпоколенческих) национальных счетов [11]. Ее цель состоит в отслеживании трансфертных потоков между отдельными поколениями, построении дезагрегированных по возрасту макроэкономических показателей, рассмотрении трансфертов внутри домашних хозяйств. В этой связи рассмотрение трансграничных межпоколенческих трансфертов в российских условиях может представлять боль-

шой интерес для научных исследований и для решения практических задач в области управления миграцией. Особого внимания, на наш взгляд, заслуживают межпоколенческие трансферты в пределах ЕАЭС.

Стоит заметить, что личные трансферты в соответствии с методологией платежного баланса определяются независимо от источника дохода домашнего хозяйства-отправителя, цели (предназначения трансферта) и отношений между домашними хозяйствами. Сбор соответствующих данных в ряде стран также практически не базируется на таких факторах, как источники доходов и цель [10, с. 348]. По-видимому, такое суженное представление данных не позволит провести сбор информации, подходящей для трансфертных счетов и потребуются специальные обследования для устранения этого недостатка.

В связи с личными трансфертами мигрантов возникают смежные вопросы, которые заслуживают внимания. Мигранты часто инвестируют в экономику страны своего происхождения. Как правило, это финансовые инвестиции в виде банковских депозитов и портфельных инвестиций или инвестиции в недвижимость. Эти операции являются финансовыми инвестициями, они включаются в финансовый счет как трансграничные инвестиции. Однако в некоторых случаях можно вычислить условно личные трансферты, которые связаны с различными инвестициями. Например, если мигрант открывает в стране своего происхождения предприятие, нанимает своих родственников и выплачивает им доходы по ставке выше рыночной. Трансферт в данном случае отражает разницу между суммами фактических операций и их рыночных эквивалентов. На практике получить оценку таких трансфертов достаточно сложно. Эта ситуация также может быть рассмотрена через призму трансфертных счетов, так как мигранты одной возрастной категории могут таким образом оказывать поддержку своим родственникам, которые относятся к другой возрастной категории. Кроме того, эта ситуация также может быть проанализирована с точки зрения трансфертов между домашними хозяйствами.

Для учета процессов глобализации стоит выявить особенности функционирования предприятий, которые открываются мигрантами в странах их происхождения. Что будет отражено в макроэкономической статистике, если мигрант

нанимает своих родственников и выплачивает им доходы по ставке выше рыночной? В страну происхождения мигранта поступают инвестиции, но в дальнейшем часть доходов мигранта превращается в неявные трансферты. В явном виде фигурирует только завышенная заработная плата. Чтобы такую оценку получить хотя бы на экспериментальном уровне (она не вытекает из обычных статистических данных, и требуются дополнительные обследования и расчеты), следует ввести дополняющие статьи, связанные с личными трансфертами.

Скорее всего, инвестиции производятся в одном временном периоде, а трансферты в пользу родственников формируются в последующие временные периоды.

Инвестиции мигранта отражаются в финансовом счете как прямые инвестиции. На открытом предприятии мигрант выплачивает родственникам заработную плату по ставке выше рыночной. Превышение (включая связанные с ним налоги на заработную плату и социальные нужды) отражается в счете первичных доходов страны, в которой мигрант является резидентом, по статье «распределенный доход корпораций» (кредит) как поступление дохода от предпринимательской деятельности (фиктивная операция). Это превышение включается в общую сумму дохода от предпринимательской деятельности, которую получает мигрант. Затем сумма превышения отражается как денежные переводы в рамках счета вторичного перераспределения дохода (фиктивная операция). Также необходим специальный учет социальных выплат и налогов. Отчисления на социальные нужды (социальное обеспечение и пенсионное обеспечение) и налоги на заработную плату в стране, в которой располагается созданное мигрантом предприятие, в той степени, в которой они касаются объемов завышенной заработной платы, фактически являются частью фиктивного трансферта со стороны мигранта.

Например, мигрант, который является резидентом России, получает из страны, входящей в СНГ, 90 тыс. денежных единиц (ден. ед.) в качестве дохода (распределенный доход корпораций) от открытого им на родине предприятия. Эта сумма отражается как дебет в счете первичных доходов страны происхождения мигранта и как кредит в счете первичных доходов России. Доходы родственников мигранта составляют за тот же период 40 тыс. ден. ед., при этом половина этой суммы

является превышением по фонду оплаты труда. Тогда вместо 90 тыс. ден. ед. могла бы сначала фигурировать сумма 110 тыс. ден. ед. Затем должны быть произведены трансферты со стороны мигранта из России в другую страну (дебет) в рамках счета вторичных доходов, которые отражают передачу определенных денежных сумм непосредственно родственникам мигранта, а также отчислений на социальные нужды и т. п. В счете вторичных доходов страны происхождения мигранта производятся соответствующие кредитовые записи в связи с получением 20 тыс. ден. ед. В данном примере часть записей в счетах первичных и вторичных доходов является фиктивной. На показатель «сбережение» эти записи не влияют.

Рассмотрим еще одну ситуацию, которая связана с трансграничным открытием счетов мигрантами.

Когда физические лица, являющиеся резидентами в стране, в которой они работают по найму или, например, ведут коммерческую деятельность, отправляют за границу средства для их размещения в банке, эти средства являются финансовыми инвестициями. Они отражаются в финансовом счете и не являются личными трансфертами. Но снятие этих средств со счетов для безвозмездной передачи родственникам и иным лицам должно отражаться как личный трансферт.

Мигрант открыл счет в стране своего происхождения на 100 ден. ед. Мигрант является резидентом страны *A* и происходит из страны *B*. Внутри финансового счета страны *A* могут появиться погашаемые взаимно записи в строках. Но никаких изменений в итоговых величинах (сальдо) не произойдет до тех пор, пока с совместного счета не будут сняты деньги в стране *B* в пользу резидентов страны *B*. Мигрант снимает в их пользу 50 ден. ед. Эти 50 ден. ед. превращаются в личный трансферт мигранта в пользу родственников, что отражается в счете текущих операций (дебет страны *A* и кредит страны *B*). Это также приводит к некоторым изменениям, которые касаются сальдо по текущим операциям и, соответственно, показателя «сбережения».

Оказывается, «остальной мир» финансирует потребности резидентов страны *B*.

Здесь особый интерес может быть связан с вопросом относительно того, какие возрастные категории участвуют в этом процессе, каковы трансфертные потоки между отдельными поколениями.

Могут быть также совместные счета с родственниками в странах, из которых происходят мигранты. Если такой совместный счет свободно используется другими держателями счета в стране, в которой он открыт, внесение денег на счет нерезидентом рассматривается как финансирование за счет трансферта. А снятие средств со счета резидентами относится к операциям внутри страны [10, с. 268]. Таким образом, здесь трансферт из страны *A* в страну *B* возникает сразу, а не по мере снятия средств со счета. Разумеется, собрать достоверную информацию по таким вопросам весьма непросто.

Возможен и другой подход: операции в рамках совместных счетов в связи с осуществлением трансфертов могут быть отражены как на момент внесения депозита, так и на момент снятия средств со счета. Должна быть договоренность между странами относительно того, какой подход используется. Для отражения трансферта на момент снятия средств со счета требуется более подробная информация.

При проведении исследований влияния глобализации на использование рабочей силы в контексте анализа социально-экономического развития желательным является использование ряда показателей: ВВП, национальный доход, валовой располагаемый продукт и валовые сбережения и другие показатели. Необходимо обсуждать связь между этими показателями. Также следует «уловить» влияние иностранной рабочей силы в каждом из них.

В связи с большим значением роли мигрантов в российской экономике имеет смысл сформировать и специально обособить «Счета, в которых содержатся данные для составления статей денежных переводов» (см. таблицу). Эта таблица является абстрактной схемой оценки денежных переводов. Дополнительные статьи в данной таблице требуют проведения расчетов и целенаправленной систематизации информации, так как соответствующая информация, относящаяся к дополнительным статьям, не может быть получена непосредственно из обычных счетов. В случае, когда имеется соответствующая информация, такая таблица может быть дополнена (финансовыми) данными, связанными с открытием предприятий и счетов мигрантами в странах их происхождения; в случае, когда за открытиями счетов или предприятий маскируются неявные трансферты мигрантов на родину,

связь статей, которые представлены в таблице, с межпоколенческими трансфертами является самостоятельным вопросом.

Таблица

Счета, в которых содержатся данные для составления статей денежных переводов

Статья	Счета, в которых отражаются соответствующие данные
1. Оплата труда	Счет первичных доходов, стандартный компонент
2. Личные трансферты	Счет вторичных доходов, стандартный компонент
3. Поездки и транспорт, связанные с работой приграничных, сезонных и других прибывающих на короткий срок работников	Счет товаров и услуг, дополнительная статья
4. Налоги и отчисления на социальные нужды, связанные с работой приграничных, сезонных и других прибывающих на короткий срок работников	Счет вторичных доходов, дополнительная статья
5. Оплата труда за вычетом расходов, связанных с приграничными, сезонными и другими пребывающими на короткий срок работниками	Счет первичных доходов для оплаты труда, стандартный компонент Счет товаров и услуг (для расходов на поездки и транспорт) и счет вторичных доходов (для налогов и отчислений на социальные нужды), дополнительные статьи
6. Капитальные трансферты между домашними хозяйствами	Счет операций с капиталом, дополнительная статья
7. Социальные пособия	Счет вторичных доходов, дополнительная статья
8. Текущие трансферты в пользу НКВДХ	Счет вторичных доходов, дополнительная статья
9. Капитальные трансферты в пользу НКВДХ	Счет операций с капиталом, дополнительная статья

Примечания:

«Чистая» оплата труда (ст. 5) равна ст. 1 минус сумма ст. 3 и ст. 4;

Личные денежные переводы равны ст. 2 плюс ст. 5 плюс ст. 6;

Общая сумма денежных переводов равна ст. 2 плюс ст. 5 плюс ст. 6 плюс ст. 7;

Общая сумма денежных переводов и трансфертов в пользу НКВДХ равна ст. 2 плюс ст. 5 плюс ст. 6 плюс ст. 7 плюс ст. 8 плюс ст. 9.

Источник: [10, с. 347].

Передача патентов, лицензий и ноу-хау по трансфертным ценам в рамках многонациональных предприятий (МНП). Транзакции между филиалами, принадлежащими одной транснациональной компании, как правило, осуществляются не на основе рыночных цен или их близких аналогов, а на основе трансфертных цен, то есть цен, удобных для МНП, но не отражающих рыночные отношения. Это, в частности, может быть связано с тем, что в целях максимизации прибыли и минимизации налогового бремени МНП определенным

образом организуют сеть своих филиалов в разных странах.

В статистике не достаточно четко отслеживаются перемещения интеллектуальной собственности и различных финансовых активов на основе их экономической, а не юридической собственности [8, с. 10]. МНП передают своим дочерним корпорациям патенты и лицензии на программные продукты по специально заниженным ценам. Это приводит к тому, что объемы ВВП будут занижены в странах, в которых были произведены интеллектуальные продукты. В странах, где находятся дочерние предприятия и где эти продукты были использованы, ВВП будет, наоборот, завышен.

Передача технологий и ноу-хау по трансфертным ценам в рамках МНП может осуществляться в виде экспорта и капитальных трансфертов. При занижении цен на экспортную продукцию будет занижен ВВП передающей страны. Затем эта разница вернется в последующие годы в виде распределенного дохода корпораций (счет первичных доходов, кредит).

В Руководстве по платежному балансу отмечается, что некоторые договоры и лицензии не являются произведенными нефинансовыми активами и не отражаются в счете операций с капиталом в рамках «приобретение и выбытие произведенных нефинансовых активов» [10, с. 278]. В частности, когда передается право собственности на предметы, связанные с интеллектуальной собственностью (компьютерное программное обеспечение, базы данных, результаты научно-технических изысканий), в учете отражается услуга. Предоставление временного права на пользование продукцией, которая является интеллектуальной собственностью, или воспроизведение такой продукции также отражаются как услуги.

Вначале ВВП страны головного предприятия будет занижен, так как экспорт недооценен. Затем в рамках национального дохода «трансфертная компонента» экспортируемой лицензии будет возвращена в страну, в которой находится головное предприятие. Соответственно ВВП страны, в которой находится филиал, будет завышен на величину «трансфертной компоненты».

Например, головное предприятие передает своему филиалу в другой стране лицензию по трансфертной цене в форме экспорта по стоимости 10 ден. ед.

Реальная стоимость лицензии 30 ден. ед. Доход, поступающий от предприятия-филиала, для головного предприятия отражается в счете распределенного дохода корпораций и составляет 100 ден. ед. Эти 100 ден. ед. неявно включают 20 ден. ед., связанных с трансфертной ценой, то есть включают «трансфертную компоненту».

Относительно передачи технологий и ноу-хау в форме капитального трансфера можно предположить, что он будет занижен в счете операций с капиталом (дебет). Но доходы за ряд последующих лет, поступающие от инвестирования за рубежом, будут выше на определенную величину. Это отражается в счете первичных доходов (кредит). Если рассмотреть разницу между этими доходами и доходами «исходя из нормальной рентабельности» за ряд последующих лет, то получим «недоимку», относящуюся к ВВП инвестирующей страны в год, когда были произведены инвестиции в другую страну. Однако если ресурсы, которые отражены в этом капитальном трансфере, были созданы в годы, предшествующие передаче капитального трансфера, их стоимость уже учтена в ВВП инвестирующей страны в соответствующие годы, и объемы ВВП за те годы не занижены. Другое дело, что передаваемый ресурс каким-то образом может быть переоценен в целях умышленного занижения его стоимости.

Данная ситуация может означать, что с приходом иностранных инвестиций ВВП будет расти, но часть роста будет обусловлена передачей технологий и ноу-хау по заниженным ценам, и соответствующие составляющие стоимости вернутся за рубеж в форме доходов. Очевидно, что в таких случаях имеет смысл больше внимания уделять взаимосвязи ВВП с национальным доходом. Разумеется, эта ситуация не является типичной для многих инвестиций из-за рубежа.

Аутсорсинг и торговля добавленной стоимостью в условиях глобализации. Согласно РПБ 6, при перемещении товаров в связи с их переработкой через границу (аутсорсинг) в случае, когда право собственности на них не меняется, отражается только стоимость услуг по их переработке [10, 12]. В ситуации, когда два предприятия принадлежат к одной корпорации, возможна передача рисков и выгод в связи с поставкой от одной фирмы к другой, тогда последствия отражения товаров в счетах будут другими, то есть отражаться будет полная стоимость перемещаемых товаров. Однако цены,

по которым происходит фиксация таких перемещений товаров, могут оказаться не рыночными, как это рекомендуется в национальных счетах, а внутренними заниженными.

Услуги по обработке материальных ресурсов, принадлежащих другим сторонам, включают обработку, сборку, маркировку, упаковку и т. п., производимые предприятиями, которым не принадлежат соответствующие товары.

Институциональная единица, занимающаяся (переработкой) обработкой материальных ресурсов, которые ей не принадлежат, получает за свои услуги плату от владельца данных товаров. Между владельцем товаров и предприятием, которое предоставляет услуги по переработке (обработке) материальных ресурсов, не регистрируются операции по экспорту или импорту товаров. К таким услугам могут быть, например, отнесены переработка нефти, пошив одежды, сборка электроники (за исключением сборки готовых строительных конструкций, которая включается в строительство), маркировка и упаковка (за исключением услуг, связанные с транспортировкой, которые включаются в транспортные услуги).

Вместе с тем в Руководстве по платежному балансу и международной инвестиционной позиции отмечается, что в случае, когда валовая стоимость товаров, имеющих отношение к услугам по обработке, составляет существенную величину, имеет смысл указывать дополнительно данные по товарам. Эта информация будет полезна для анализа производственной деятельности [10, с. 207].

В Европейском союзе торговля товарами базируется на трансграничном (cross-border) принципе отражения отчетности и пока не планируется переходить на методологию последней версии РПБ 6 и СНС 2008. Международная статистика по товарам отражает любые перемещения товаров между странами независимо от смены прав собственности и, соответственно, не учитывает любые транзакции, связанные с товарами, независимо от прав собственности, если они не перемещаются через границу. Статистика торговли услугами в Европейском союзе адаптирована в соответствии с методологиями РПБ 6 и СНС 2008. Услуги по переработке товаров, которые продаются за рубеж, или покупаются за рубежом, принимаются во внимание. Однако используемые цены могут быть нерыночными, соответственно данная информация не является адекватной [8, с. 127].

Эта проблематика имеет некоторую связь с самостоятельным и заслуживающим существенного внимания вопросом, касающимся торговли добавленной стоимостью². Инициатива по торговле добавленной стоимостью призвана решить проблему двойного счета, присущую текущим потокам торговли на валовой основе. Она предусматривает измерение потоков, связанных со стоимостью, добавленной (оплата труда, налоги и прибыль) страной при производстве экспортируемого товара или услуги. При подходе к рассмотрению внешнеэкономических операций с точки зрения добавленной стоимости изменяются экономические отношения между странами по поводу торгового дефицита. Заметим, что на мировом уровне поставлен вопрос о внедрении показателей торговли добавленной стоимостью в рамках международной статистической системы.

В современных условиях стоит в ряде случаев, наряду со стоимостными данными по экспорту и импорту услуг по обработке, представлять сопряженные стоимостные данные по «старой схеме». Данная информация может потребоваться для различных научных и прикладных расчетов (в частности, эколого-экономических расчетов). Следует акцентировать внимание на материальных потоках, соответствующих экспорту и импорту услуг по обработке, и систематизировать соответствующую информацию. Также необходимо рассмотреть концепцию торговли добавленной стоимостью в контексте макроэкономической статистики и сделать более понятными для широкого круга экспертов ее основные положения. Нетрадиционные подходы к анализу внешнеэкономической деятельности, построенные на торговле добавленной стоимостью, позволяют увидеть суть современных взаимоотношений между странами и выдвигают на первый план роль импорта промежуточных товаров и услуг в показателях экспорта.

Рассмотрение проблемы отражения глобализации в национальных счетах особо актуально в современных условиях. Все затронутые в настоящей статье проблемы являются существенными для анализа тенденций развития мировой экономики и определения роли отдельных стран на международном рынке товаров, услуг и трудовых ресурсов. Особое внимание должно быть уделено региональным соглашениям относительно денежных, таможенных и экономических союзов.

Последние основаны на тесной экономической интеграции, а объединения стран по таможенным вопросам предполагает проведение общей тарифной политики. В этой связи следует отметить, что описанные методологические подходы могут быть полезны для анализа взаимодействий стран как внутри конкретного экономического или таможенного союза, так и в отношении взаимодействий такого экономического союза с не входящими в него странами.

Литература

1. Европейская комиссия, МВФ, ОЭСР, ООН, Всемирный банк. Система национальных счетов 2008. Нью-Йорк, 2012.
2. **Иванов Ю.Н., Хоменко Т.А.** Обзор основных положений пересмотренной системы национальных счетов 1993 (СНС 2008 года) и перспективы их поэтапного применения в статистике стран СНГ // Вопросы статистики. 2009. № 3. С. 19-31.
3. **Татаринов А.А.** Статистические единицы производства в системе национальных счетов // Вопросы статистики. 2016. № 2. С. 3-12.
4. Обзор основных положений пересмотренной Системы национальных счетов 1993 года (СНС 2008) и предложения по их поэтапному применению в статистике СНГ (по материалам Статкомитета СНГ) // Вопросы статистики. 2009. № 11. С. 3-18.
5. IMF. Balance of Payments and International Investment Position Compilation Guide. Washington, D.C.: International Monetary Fund, 2014.
6. **Vanoli A.** The Future of the SNA in a Broad Information System Perspective // Review of Income and Wealth. 2017. Vol. 63. Iss. 2s: IARIW-OECD Special Conference on the Future of National Accounts: «W(h)ither the SNA?» (Paris, 16-17 April 2015). P. S238-S265.
7. **Иванов Ю.Н., Хоменко Т.А.** Отражение глобализации в национальных счетах // Вопросы статистики. 2017. № 4. С. 3-11.
8. UN Economic Commission for Europe, Eurostat, OECD. The Impact of Globalization on National Accounts. New York and Geneva, 2011.
9. **Ляпина А.А.** Актуальные вопросы измерения эколого-экономической устойчивости // Экономический альманах. 2008. № 2. С. 79-85.
10. МВФ. Руководство по платежному балансу и международной инвестиционной позиции. 6-е изд. (РПБ6). Вашингтон, округ Колумбия: Международный валютный фонд, 2012.
11. UN. National Transfer Accounts Manual: Measuring and Analysing the Generational Economy. New York: UN, 2013.
12. **Григорук Н.Е.** Международная практика статистического учета услуг во внешнеэкономической деятельности // Вопросы статистики. 2015. № 2. С. 79-88.

² База данных ОЭСР-ВТО по торговле добавленной стоимостью ОЭСР / СНС: новости. Выпуск 36, 2013.

Информация об авторе

Ляпина Александра Андреевна - канд. экон. наук, научный сотрудник, экономический факультет, Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова, 119991, г. Москва, Ленинские горы, 1, 3-й новый учебный корпус. E-mail: lyapina@econ.msu.ru.

References

1. European Commission, IMF, OECD, UN, World Bank. *System of National Accounts 2008*. New York; 2012. (In Russ.)
2. **Ivanov Yu.N., Homenko T.A.** Review of Last Guidelines of Revised System of National Accounts of 1993 (SNA-2008) and Prospects of their Step-by-Step Use in Statistics of the CIS Countries. *Voprosy statistiki*. 2009;(3):19-31. (In Russ.)
3. **Tatarinov A.A.** Statistical Units of Production in the System of National Accounts. *Voprosy statistiki*. 2016;(2):3-12. (In Russ.)
4. Overview of Basic Provisions of the Revised SNA-93 (SNA-2008) and Proposals for their Phased Implementation in Statistics of the CIS Countries (Material of the CIS Statistical Committee). *Voprosy statistiki*. 2009;(11):3-18. (In Russ.)
5. IMF. *Balance of Payments and International Investment Position Compilation Guide*. Washington, D.C.: International Monetary Fund; 2014.
6. **Vanoli A.** The Future of the SNA in a Broad Information System Perspective. *Review of Income and Wealth*. 2017;63(2s: IARIW-OECD Special Conference on the Future of National Accounts: «W(h)ither the SNA?» (Paris, 16-17 April 2015):S238-S265.
7. **Ivanov Yu.N., Khomenko T.A.** Recording Globalization in National Accounts. *Voprosy statistiki*. 2017;(4):3-11. (In Russ.)
8. UN Economic Commission for Europe, Eurostat, OECD. *The Impact of Globalization on National Accounts*. New York and Geneva; 2011.
9. **Lyapina A.A.** Current Issues of Measuring Environmental and Economic Sustainability. *Economic Almanac*. 2008;(2):79-85. (In Russ.)
10. IMF. *Balance of Payments and International Investment Position*. 6th ed. (BPM6). Washington, D.C.: International Monetary Fund, 2012. (In Russ.)
11. UN. *National Transfer Accounts Manual: Measuring and Analysing the Generational Economy*. New York: UN; 2013.
12. **Grigoruk N.Ye.** International Practice of Statistical Records of Services in Foreign Trade. *Voprosy statistiki*. 2015;(2):79-88. (In Russ.)

About the author

Aleksandra A. Lyapina - Cand. Sci. (Econ.), Researcher, Faculty of Economics, Lomonosov Moscow State University. 1-46, Leninskiye Gory, GSP-1, Moscow, 119991, Russia. E-mail: lyapina@econ.msu.ru.